

## **На какие меры господдержки могут рассчитывать экспортеры Самарской области**

В Самарской области работает Центр поддержки экспорта, который оказывает комплексную поддержку предпринимателям, готовым осваивать зарубежные рынки и тем, кто уже активно экспортирует, но хотел бы расширить географию своих поставок. Перечень инструментов поддержки постоянно обновляется, благодаря нацпроектам «Малое и среднее предпринимательство» и «Международная кооперация и экспорт». Формирование комфортного делового климата для предпринимателей и инвесторов - одна из ключевых задач в работе областного Правительства и Губернатора **Дмитрия Азарова**.

Сегодня производители Самарской области активно работают со странами постсоветского пространства: это Казахстан, Узбекистан, Азербайджан, Белоруссия. Также активно регион работает с Турцией, Юго-Восточной Азией, Ближним Востоком. Губерния экспортирует продукцию сельского хозяйства, товары повседневного спроса, продукты питания, в том числе, кондитерские изделия. Также востребованы автозапчасти, металл и различное промышленное оборудование.

Производители Самарской области занимают свое место и в нише продуктов здорового питания. Например, спортивное питание, а именно протеиновые печенья и батончики, которые производят в Тольятти, пользуются спросом в Узбекистане, Казахстане, Саудовской Аравии, Катаре, ОАЭ.

*«Несмотря на новые экономические условия, продукция наших производителей все также востребована дружественными странами. И мы помогаем им выходить на внешние рынки, содействуя в поиске наиболее подходящих стран и зарубежных партнеров, организуя участие в выставках и бизнес-миссиях, привлекая инструменты Российского экспортного центра»,* - сказал министр экономического развития и инвестиций Самарской области **Дмитрий Богданов**.

По итогам 2022 года предприниматели, которые обратились за услугами регионального Центра поддержки экспорта, заключили контракты на 2,8 млрд рублей.

### **Какие услуги сегодня действуют для экспортеров на уровне региона?**

- Поиск иностранных партнеров;
- Сопровождение экспортного контракта;

- Участие в международных выставках;
- Размещение на международных торговых площадках;
- Содействие в организации и осуществлении транспортировки продукции МСП, предназначенной для экспорта на внешние рынки;
- Международные бизнес-мисс и реверсные бизнес миссии;
- Содействие в приведении продукции и (или) производственного процесса в соответствие с требованиями, предъявляемыми на внешних рынках для экспорта;
- Содействие в обеспечении защиты и оформлении прав на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации субъектов МСП;
- Содействие в проведении индивидуальных маркетинговых или патентных исследований;
- Организация участия субъектов МСП в акселерационной программе "Экспортный форсаж", разработанной Школой экспорта РЭЦ.

Познакомиться с полным перечнем инструментов поддержки можно на едином портале [mybiz63.ru](http://mybiz63.ru), в специальном разделе для [экспортеров](#).

За подробной консультацией и получением услуг обращайтесь в Центр поддержки экспорта Самарской области (г. Самара, ул. Молодогвардейская, 211) или по телефону «горячей линии»: 8(800)300-63-63.